# Постановка задачи для работы с конфигурацией 1С: Розница, ред. 2.3

## Содержание

Дорабо	отка обработки «Анализ продаж и формирование заказов»	2
1. До	работки параметров	2
1.1.	Период анализа продаж 2	2
1.2.	Метод прогноза	3
1.3.	Дата начала продаж	3
2. До	работки реквизитов табличной части	4
2.1.	Потребность	4
2.2.	Доп. Расчет (группа «К заказу»)	4
2.3.	Упаковка (группа «К заказу»)	5
2.4.	Цена	6
2.5.	Группа «Статистика Продаж 2»	6
2.6.	Группа «Результаты по продажам»	6
2.7.	Остаток (группа «Расчетный остаток»)	6
2.8.	Остаток на начало продаж (группа «Расчетный остаток»)	8
3. Из	менение алгоритма заполнения обработки	9

### Доработка обработки «Анализ продаж и формирование заказов»

Обработка расположена в разделе «Закупки – Сервис». Для доработок, необходимо использовать расширение конфигурации.

Макет обработки в файле: «ПЗ.01 Пархоменко Макет обработки.xlsx». В макете, вновь добавляемые реквизиты выделены зелёным цветом для акцента на них.

## 1. Доработки параметров

### 1.1. Период анализа продаж 2

Добавить реквизит «Период анализа продаж 2», реквизит располагается под реквизитом «Период анализа продаж», тип реквизита – период дат, с выбором периода (по аналогии с реквизитом «Период анализа продаж»).

+	🔸 📩 Анализ	про	даж и	форі	ииро	ва	ние за	аказо	в					
• п	ерейти к закрытию заказ	ов												
Период анализа продаж: 14.06.2023 - 19.07.2023 Мето,									Метод	прогноз	a:			
Желаемая дата поставки: 19. <mark>07.2023 📾 🗠 — — — — — — — — — — — — — — — — — — </mark>														
Количе	Количество дней продаж: Выберите период : С Х													
Остаток после продаж: 14.06.2023 🗎 × – 19.07.2023 🗎 × <u>Очистить период</u>														
Товар	ры													
<b>I</b>	Рассчитать		2022 2023						2024					
2	Номенклатура			2022		1		2023				2024		
			Янв	Фев	Мар		Янв	Фев	Мар		Янв	Фев	Мар	
	Энергетически		Апр	Май	Июн		Апр	Май	Июн		Апр	Май	Июн	
	Сигареты с фи		Июл	Авг	Сен		Июл	Авг	Сен		Июл	Авг	Сен	
	Сигареты с фи		Окт	Ноя	Дек		Окт	Ноя	Дек		Окт	Ноя	Дек	
	Сигареты с фи													
	"HEETS from P													
	Сигареты с фи	Пок												
	"HEETS from													

Добавить реквизит «Включить период 2», тип реквизита – булево, по умолчанию установлен как ЛОЖЬ. Располагается на форме в одной строке с реквизитом «Период анализа продаж 2» (после него), подпись к реквизиту не выводится.

#### 1.2. Метод прогноза

В перечисление «Метод прогноза» добавить ещё два варианта:

- Среднее из среднедневных продаж за 2 периода;
- Максимум из среднедневных продаж за 2 периода.

Варианты доступны для выбора пользователем, если реквизит «Включить период 2» установлен, как ИСТИНА.

### 1.3. Дата начала продаж

В настоящее время невозможно установить дату начала продаж текущей датой.

🔶 🔶 Анализ продаж и форм	ирование заказ	ов *		
🔶 Перейти к закрытию заказов				
Период анализа продаж: 01.06.2023 - 30.06.2023			Метод прогно	за:
Желаемая дата поставки: 21.07.2023 🗎 📩	]		Дата начала г	трода
Количество дней продаж:	<b>(</b> Η.		Поставщик:	
Остаток после продаж: 7 - д	цн.		Магазин:	
Товары				
Рассчитать Создать докум	енты 👻 🕅 Отоб	ражать детальные	показатели	
🛃 Номенклатура	Потребность	К заказу		
		Кол-во	Ед. изм.	Кол
•				1
$\oplus$				
$\oplus$				
•				
•				
÷				
$\oplus$				
4				

#### Сообщения:

— Дата начала продаж должна быть больше текущей даты

Необходимо доработать, чтобы дату начала продаж можно было установить, как текущую дату.

## 2. Доработки реквизитов табличной части

### 2.1. Потребность

В случае использования метода прогноза «Максимум из среднедневных продаж за 2 периода» вычисляется по формуле:

#### (Кол х Макс + Ост х Макс) – РОнп, где

- Кол значение параметра «Количество дней продаж» из шапки обработки;
- Ост значение параметра «Остаток после продаж» из шапки обработки;
- Макс значение реквизита «Максимум по 2 периодам»<sup>1</sup> из группы «Результаты по продажам» для соответствующей строки;
- РОнп значение реквизита «Остаток на начало продаж» из группы «Расчетный остаток» для соответствующей строки.

В случае использования метода прогноза «Среднее из среднедневных продаж за 2 периода» вычисляется по формуле:

#### (Кол х Ср + Ост х Ср) – РОнп, где

- Кол значение параметра «Количество дней продаж» из шапки обработки;
- Ост значение параметра «Остаток после продаж» из шапки обработки;
- Ср значение реквизита «Ср. значение по 2 периодам»<sup>1</sup> из группы «Результаты по продажам» для соответствующей строки;
- РОнп значение реквизита «Остаток на начало продаж» из группы «Расчетный остаток» для соответствующей строки.

В остальных случаях расчет не изменяется.

### 2.2. Доп. Расчет (группа «К заказу»)

Новый реквизит.

Проверяется соблюдение следующего условия по соответствующей строке:

#### **Продажи > 1 И -10 < Потребность < 0**, где

 Продажи – для методов прогноза «Среднедневые продажи за период» и «Средние продажи по дням недели» значение реквизита «Средняя продажа» (группа «Статистика продаж»); для метода прогноза «Максимум из среднедневных продаж за 2 периода» значение реквизита «Максимум по 2

<sup>&</sup>lt;sup>1</sup> Новый реквизит, описан далее

периодам»<sup>2</sup> из группы «Результаты по продажам»; для метода прогноза «Среднее из среднедневных продаж за 2 периода» значение реквизита «Ср. значение по 2 периодам»<sup>2</sup> из группы «Результаты по продажам»;

• Потребность – значение реквизита «Потребность».

Устанавливается значение 1, если условие соблюдается, в остальных случаях устанавливается значение 0.

2.3. Упаковка (группа «К заказу»)

Количество должно всегда округляться до целой упаковки в большую сторону. К примеру, на приложенной иллюстрации мы видим такие округления, как:

- а) 12,444 в 1 (упак. 10 шт.);
- b) 71,111 в 7 (упак. 10шт.);
- с) 13,333 в 1 (упак. 10 шт.)

#### И так далее.

+	🔸 ☆ Анализ	з продаж и форм	ирование зак	азов		
• [	Терейти к закрытию зака	830B				
Перис	од анализа продаж: 14	1.06.2023 - 19.07.2023			Метод прогноз	за: Средн
Жела	емая дата поставки: 19	9.07.2023			Дата начала п	родаж: 20.07.2
Колич	ество дней продаж:		Н.		Поставщик:	MELAL
Остат	ок после продаж:	7ді	н.		Магазин:	Рязано
Това	ры					
7	🗇 🕨 Рассчитать	🕒 Создать докуме	енты 👻 🕅 О	тображать детальн	ные показатели	
3	Номенклатура	Потребность	К заказу			
			Кол-во	Ед. изм.	Кол-во упак.	Упаковка
	Энергетически	2,514, шт.	3,000	ШТ.	3	шт.
	Сигареты с фи	16,000, шт.	20,000	шт.	2	БЛК (10шт.)
	Сигареты с фи	12,444, шт.	10,000	ШТ.	1	БЛК (10шт.)
	Сигареты с фи	5,333, шт.	10,000	ШТ.	1	БЛК (10шт.)
	"HEETS from P	71,111, шт.	70,000	ШТ.	7	БЛК (10шт.)
	Сигареты с фи	5,111, шт.	10,000	ШТ.	1	БЛК (10шт.)
	"HEETS from	13,333, шт.	10,000	ШТ.	1	БЛК (10шт.)
	Энергетически	8,000, шт.	8,000	ШТ.	8	шт.
	Сигареты с фи	51,750, шт.	50,000	ШТ.	5	БЛК (10шт.)
	Сигареты с фи	43,250, шт.	40,000	ШТ.	4	БЛК (10шт.)
	Сигареты с фи	25,500, шт.	30,000	ШТ.	3	БЛК (10шт.)

По новому алгоритму округление должно работать следующим образом:

- а) 12,444 в 2 (упак. 10 шт.);
- b) 70,001 в 8 (упак. 10 шт.);
- с) 3,580 в 5 (упак. 5 шт.).

Всегда должно округляться до целой упаковки в большую сторону.

Дополнительно, к полученному результату прибавляется значение реквизита «Доп.Расчет» из группы «К заказу» для соответствующей строки.

## 2.4. Цена

Должна указываться цена, установленная для номенклатуры на начало этого днчя, вид цены – «Закупка». Если номенклатура поступает в упаковках, должна использоваться цена для упаковки.

## 2.5. Группа «Статистика Продаж 2»

Новая группа с тремя реквизитами: «Количество пер. 2», «Кол-во дн. пер. 2» и «Средняя продажа пер. 2». Все реквизиты рассчитываются аналогично реквизитам из имеющейся в обработке группы «Статистика продаж», но для расчета используется параметр «Период анализа продаж 2».

Если реквизит «Включить период 2» установлен как ЛОЖЬ или в результате расчета возникает ошибка, то значение реквизита (-ов) равно нулю.

Группа входит в детальные показатели, отражается по нажатию на соответствующую кнопку.

### 2.6. Группа «Результаты по продажам»

Новая группа с двумя реквизитами.

Реквизит «Максимум по 2 периодам» – выбирается наибольшее значение из реквизитов «Средняя продажа» и «Средняя продажа пер. 2».

Реквизит «Ср. значение по 2 периодам» – вычисляется среднее значение из реквизитов «Средняя продажа» и «Средняя продажа пер. 2».

Группа входит в детальные показатели, отражается по нажатию на соответствующую кнопку.

## 2.7. Остаток (группа «Расчетный остаток»)

В случае использования метода прогноза «Средние продажи по дням недели» расчет не изменяется. Формулы расчета остатка при выборе других методов прогноза представлены ниже.

В случае использования метода прогноза «Среднедневные продажи за период» вычисляется по формуле:

### Ост – СрПр х (ДатаП – Сег), где

- Ост остаток этой номенклатуры на складах (используются те же данные, что для отчета «Остатки на складах»)<sup>3</sup>;
- СрПр значение реквизита «Средняя продажам» из группы «Статистика продаж» для соответствующей строки;
- ДатаП значение параметра «Желаемая дата поставки» из шапки обработки;
- Сег сегодняшняя дата.

Если результат меньше ноля, то возвращаем ноль.

В случае использования метода прогноза «Среднее из среднедневных продаж за 2 периода» вычисляется по формуле:

#### Ост – СрЗн х (ДатаП – Сег), где

- Ост остаток этой номенклатуры на складах (используются те же данные, что для отчета «Остатки на складах»);
- СрЗн значение реквизита «Ср. значение по 2 периодам» из группы «Результаты по продажам» для соответствующей строки;
- ДатаП значение параметра «Желаемая дата поставки» из шапки обработки;
- Сег сегодняшняя дата.

Если результат меньше ноля, то возвращаем ноль.

В случае использования метода прогноза «Максимум из среднедневных продажи за 2 периода» вычисляется по формуле:

#### Ост – Макс х (ДатаП – Сег), где

- Ост остаток этой номенклатуры на складах (используются те же данные, что для отчета «Остатки на складах»);
- Макс значение реквизита «Максимум по 2 периодам» из группы «Результаты по продажам» для соответствующей строки;

<sup>&</sup>lt;sup>3</sup> Здесь и далее, в текущем пункте, датой, на которую выбираются остатки, является начало сегодняшнего дня; остаток выбирается по складу, указанному в параметре «Магазин» в шапке обработки

- ДатаП значение параметра «Желаемая дата поставки» из шапки обработки;
- Сег сегодняшняя дата.

Если результат меньше ноля, то возвращаем ноль.

### 2.8. Остаток на начало продаж (группа «Расчетный остаток»)

В случае использования метода прогноза «Средние продажи по дням недели» расчет не изменяется. Формулы расчета остатка при выборе других методов прогноза представлены ниже.

В случае использования метода прогноза «Среднедневные продажи за период» вычисляется по формуле:

### Ост – СрПр х (ДатаНПр – ДатаП), где

- Ост значение реквизита «Остаток» из группы «Расчетный остаток» для соответствующей строки;
- СрПр значение реквизита «Средняя продажам» из группы «Статистика продаж» для соответствующей строки;
- ДатаНПр значение параметра «Дата начала продаж» из шапки обработки;
- ДатаП значение параметра «Желаемая дата поставки» из шапки обработки.

Если результат меньше ноля, то возвращаем ноль.

В случае использования метода прогноза «Среднее из среднедневных продаж за 2 периода» вычисляется по формуле:

#### Ост – СрЗн х (ДатаНПр – ДатаП), где

- Ост значение реквизита «Остаток» из группы «Расчетный остаток» для соответствующей строки;
- СрЗн значение реквизита «Ср. значение по 2 периодам» из группы «Результаты по продажам» для соответствующей строки;
- ДатаНПр значение параметра «Дата начала продаж» из шапки обработки;
- ДатаП значение параметра «Желаемая дата поставки» из шапки обработки.

Если результат меньше ноля, то возвращаем ноль.

В случае использования метода прогноза «Максимум из среднедневных продажи за 2 периода» вычисляется по формуле:

#### Ост – Макс х (ДатаНПр – ДатаП), где

- Ост значение реквизита «Остаток» из группы «Расчетный остаток» для соответствующей строки;
- Макс значение реквизита «Максимум по 2 периодам» из группы «Результаты по продажам» для соответствующей строки;
- ДатаНПр значение параметра «Дата начала продаж» из шапки обработки;
- ДатаП значение параметра «Желаемая дата поставки» из шапки обработки.

Если результат меньше ноля, то возвращаем ноль.

### 3. Изменение алгоритма заполнения обработки

Необходимо доработать алгоритм заполнения обработки таким образом, чтобы при выборе в параметрах обработки производителя и магазина,

🗲 🔶 📩 Анализ продаж и формирование заказов *			ି :
• Перейти к закрытию заказов			Еще -
Период анализа продаж: 01.06.2023 - 30.06.2023	 Метод прогноза:	Среднедневные продажи за период	-
Желаемая дата поставки: 21.07.2023 🗎 📩	Дата начала продаж:	22.07.2023	
Количество дней продаж: 1 : дн.	Поставщик:	МЕГАПОЛИС ТК АО	▼ × Ľ
Остаток после продаж: 7 + дн.	Магазин:	Рязанский 66 Магазин	- x

при нажатии на кнопку «Рассчитать» в табличной части заполнялось 2 группы номенклатуры:

В первую группу должна попадать номенклатура по выбранному магазину, сформированная по текущему алгоритму. Наименование группы – наименование магазина, например «Магазин №1».

Во вторую группу должна попадать номенклатура по выбранному поставщику, соответствующая следующим критериям:

- а) остаток этой номенклатуры в целом по организации больше 0;
- b) в первую группу эта номенклатура не включена.

Наименование группы – «Остатки по организации».

Иллюстрация ниже приведена, как визуальный пример групп (в данном случае обработка сформирована без выбора конкретного магазина).

🗲 → ☆ Анализ продаж и формирование заказов	
Перейти к закрытию заказов	
Период анализа продаж: 01.06.2023 - 30.06.2023	
Желаемая дата поставки: 21.07.2023	
Количество дней продаж: 1 _ дн.	
Остаток после продаж: 7 + дн.	
Товары	
Рассчитать Создать документы - М Отображать деталы	ные
🚰 Магазин Номенклатура	
<ul> <li>Э 2-й Карачаровский проезд, 4 (Эвотор)-</li> </ul>	
<ul> <li>Эладимирская, 44/10 (эвотор)</li> </ul>	
<ul> <li>Эдикси (Эвотор)</li> </ul>	