**Расчет бонусов**

**1С УТ 1С:Предприятие 8.3 (8.3.17.1496)**

**"Управление торговлей", редакция 10.3 (10.3.64.4)**

1. За клиентами закрепляется ответственный менеджер (ВАСЯ)
2. По каждому клиенту Есть %-ая ставка бонуса с прибыли. Ее ставлю Я (ДИРЕКТОР). Видят ее только Я и ВАСЯ. Но! Я также могу поставить флажок, и тогда ВАСЯ ее тоже не увидит. В любом случае править могу только Я. НУ а на будущее наверное как-то это с правами надо завязать, чтоб можно было разрешить править начальнику отдела продаж и выше по должности. Соответственно, эта ставка может меняться, поэтому хорошо б, чтоб было что-то типа истории, в январе было 10%, в феврале 15% и т.д. чтоб потом получилась адекватная модель
3. Как я рассчитываю бонусы!! Я открываю отчет «Валовая прибыль по заказам», выбираю там период, контрагентов и т.д. Получается список. В нем я по каждому счету вижу валовую прибыль. Т.е. ПРОДАЛ - (минус) КУПИЛ.
4. Далее» Если отгрузка была в отсрочку, я смотрю, на сколько времени были заморожены финансы для приобретения товара (сумма закупки). Есть процентная ставка заемных денег, которая ставится где-то глобально, но в конкретном заказе я могу ее поставить вручную. Допустим всегда берем деньги в банке под 16% годовых. Но на конкретную сделку я взял под 10% в месяц, т.е. 120% годовых. Значит, в этом заказе я могу исправить это число с 16 на 120.
5. Допустим, деньги были заморожены 4 месяца 10 дней деньги, тогда из прибыли по заказу вычитаем стоимость кредита. Это S = [Сумма **закупки**]\*0,16/365\*(кол-во дней). 0,16 – это в конкретном случае. Написал так, чтоб было понятно. Кол-во дней – это и есть 4 мес+10 дней. Опять же. Клиент может платить частями, тогда и кредитные будут меняться. 2 месяца вся сумма висела, далее он половину оплатил, еще 2 месяца уже за половину платим и т.д. Дифференцированный кредит.
6. Еще в окне заказа покупателя нужна секретная страница (настройка, кому видна). Там поля: прочие расходы: 1) Бонус покупателю 2) Доставка. Заполняются вручную. Соответственно, из прибыли по заказу также вычитаются эти числа. Осталась сумма. Она умножается на коэффициент из п.2. –получается БОНУС в текущей валюте конкретному менеджеру
7. Соответственно, в чем весь смысл. Исходя из пункта 3, делается табличка с валовой прибылью. И около каждого заказа виден бонус менеджеру. Можно нажать кнопку выдать бонус, тогда в каждый заказ в спец. Поле (на спец страничке) прописывается вся посчитанная арифметика, и бонус, и галочка «оплачено» с датой и можно комментарий. Допустим, при нажатии на кнопку пишешь комментарий «На карту Альфа-Банк в составе суммы N», тогда во всех выбранных заказах пропишется эта история. И также поле «Бонус» заполнится, чтоб потом можно было статистику (отчет) сделать. Это для того, чтобы если забудется платил или нет, заходишь в заказа, там бонус 12.000, а не помнишь отправлял или нет, но написано «в составе суммы 45.677 р 12.04.2020», соответственно, этот перевод в своей бухгалтерии найти можно…