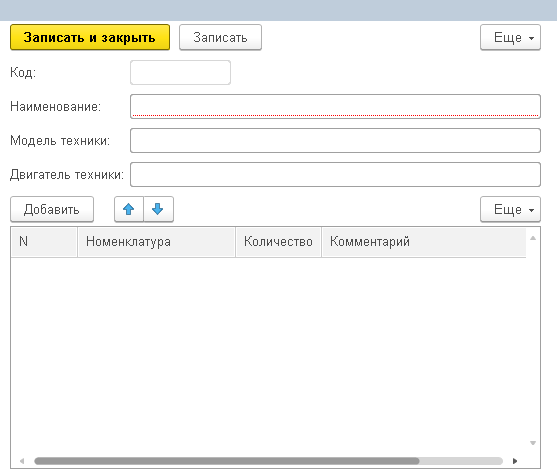
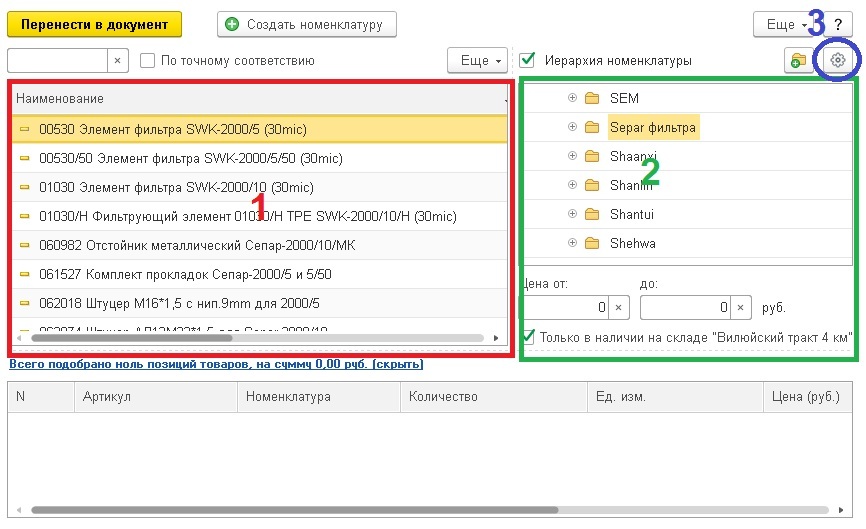
1. Техника –справочник (подчиненный справочнику партнеры), Элементы с группами



* Наименование = Модель техники + (Двигатель техники). Если двигатель не указан, то скобки пустые не ставятся. Наименование закрыть от редактирования, разблокировать можно только после нажатия кнопку «разблокировать» (защита от случайного изменения)
* Так же сделать закладку, с комменатрием и госномером.
* При создании нового элемента реквизит Владелец по умолчанию устанавливается «Розничный покупатель» (предопределённый элемент справочника)
* Добавить кнопку «подбора» - можно использовать как в заказе клиента или в чеке ККМ
* Форма списка должна быть с 2 окнами, слева список техники, справа её фильтры (табличная часть справочника)
* У формы списка должно быть окно отбора по Владельцу, при открытии по умолчанию должно выбираться «Розничный покупатель», при желании можно выбрать другого Владельца
* Добавить возможность выгрузки данных справочника в формат .CSV, разделители запятые. Для выгрузки сделать специальную команду в выпадающем меню «еще». Так же при выгрузке дать возможность сделать отбор по Технике, и Владельцу

1. Обработка подбора номеклатуры в документы Чек ККМ и Заказ Клиента

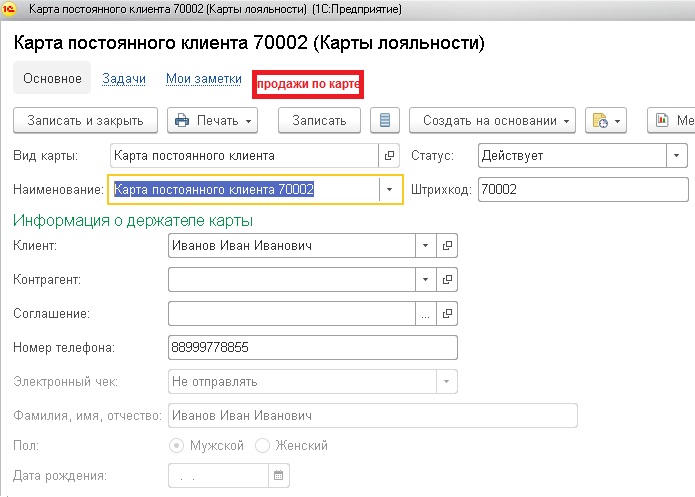


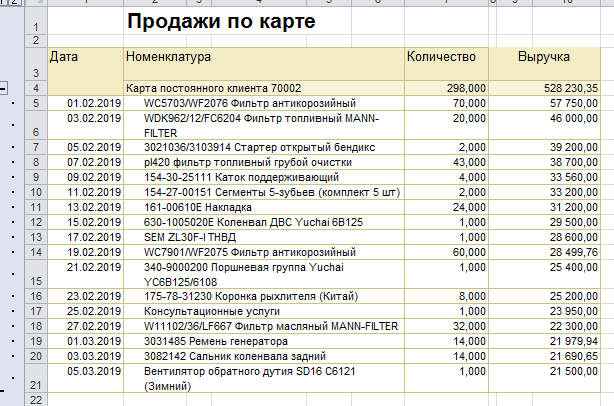
* При выборе «Навигация по технике» из выпадающего меню при нажатии на кнопку «3» (настройка) меняется форма подбора:
* В 1 окне остается так же номеклатурные позиции, а в 2 окне появляется список техники из справочника «Техника» с возможностью выбора «владельца». В зависимости какая техника выбрана в окне 2, выбираются номеклатурные позиции в окне 1.
* Если подбор осуществляется из Заказа Клиента, и выбран партнер в шапке документа, то этот партнер устанавливается в отбор по владельцу
* Если подбор осуществляется из ЧЕКА ККМ, отбор устанавливается по умолчанию «Розничный покупатель»

Вся остальная механика подбора фильтра в документ остается прежней.

1. Сохранять в регистр сведений все продажи по Картам лояльности.

По каждой карте лояльности нужен отчет о дате продажи, номеклатурной позиции количестве и сумме поизций.





Так же отчет расположить в разделе продажи, с возможностью выбора параметров отчета:

* Карта лояльности
* период

Все изменения вносить **только через Расширение**, с минимальными изменениями типовых механизмов.

Конфигурация УТ 11.4.6.207

Платформа 8.3.13.1644