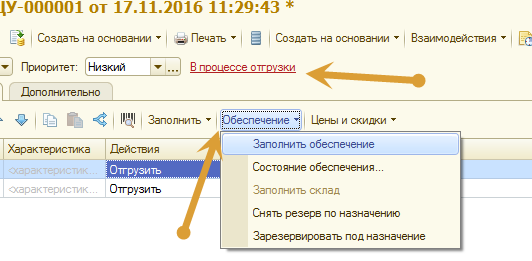
УТ 11.2

Ключевые аспекты, в которых важно разбираться:

* ОСНОВА – это жизненный цикл заказа: Заказ клиента -> закупки -> поступления ДС -> возвраты (если есть) -> реализация

*Т.е. идея основанная идея – это понимать, как работать в УТ 11.2 с заказом, как обеспечивать, зачем обеспечивать, обособлено/не обособлено – что это все такое? , как там что резервироваться может и должно (к дате/ на складе), как это все контролируется и т.д. Подробнее попытаюсь ниже описать:*

* Работа с заказом клиента
* Механизм "к оплате" и открывающая форма "Правила оплаты" - *что там за настройки, как они работают, для чего они нужны*
* Поле "Действие" в ТЧ Товары - *и тут все сложности с ним, там вообще темный лес*
* Подбор товара – *в целом уже сам разобрался как смотреть свободные остатки на складе*
* Обеспечение *– что это и как с этим жить?*



*(сам разобрался какие будут доступны статусы и "действия" в зависимости от настройки использование заказов (считаем, что будет "Заказ со склада и под заказ") - под этот вариант требуется понимание работы системы*

- Статусы в заказе клиента в форме списка документов (как правило открывается отчет: состояние выполнения документа) – *как с ним работать?*

- % оплаты, % отгрузки, % долга – *как этим оперировать, откуда все это считается?*

- Дата отгрузки (Желаемая дата / отгружать одной датой) – *для чего это?*

- Цены и скидки (наверно сейчас это не так важно, буду потом отдельно разбирать)

* Работа с заказом поставщику

- в разрезе документов вопрос с оплатами/пред оплатами

- оплата по предоплате в заказе поставщику (снова аналогично форме "правила оплаты")

- текущее состояние, % оплаты, % постуления и % долга в форме списка документов. *Аналогично, как и в форме д-та Заказ клиента – как этим всем оперировать.*

* Приходный ордер на товар – все вроде понятно
* Работа с обработкой (приемка и отгрузка товаров, когда ордерный склад)
* Расчеты с клиентами и расчеты с поставщиками
* как совершать? Как контролировать?
* Работа с реализацией товаров и услуг
* Закрытие заказа

- как закрыть заказ и убедить что по нему все оплаты прошли\пришли

* Себестоимость товаров по партиям (серия ПТиУ идентифицирует партию)
* Как посчитать себестоимость и проверить что она списывается по партиям (партии уже подключил, разобрался как их задавать в д-те ПТиУ)

**Отчеты (в т.ч. из документов заказ клиента и заказ поставщику)**

* Работа с отчетом "Состояние выполнения документа (заказ клиента/заказ поставщика)" - так понимаю отражает и финансовую часть, и факт товаров.

*- Понять как работать с этим отчетом в ходе всего процесса продажи (от заказа клиента до реализации)*

* Работа с отчетом "Состояние обеспечения заказов" - все эти машинки, стрелочки.
* Работа с отчетами по складу: «Остатки и доступность товаров» и «Ведомость по сериям номенклатуры» – как ими оперировать,

**С чем уже разобрался сам, но можно было бы быстро пройтись еще раз**

* Настройка ордерной схемы
* Сделать ордерный склад
* подключить политику учета серий
* Указать вид номенклатур и указывать серию в д-те ПТиУ
* Соглашения (Типовые / не типовые)