# Техническое задание на разработку конфигурации «Учет работы дистрибуторов»

Предпосылки: Для повышения качества и количества продаж необходимо регулярно получать и накапливать информацию о продажах дистрибуторов.

Цель: Получение сводной информации о товарных запасах, объемах продаж дистрибуторов и формирование плановой потребности

Задача: Разработка конфигурации для хранения данных о движении товара организации на складах дистрибуторов в разрезе Номенклатура, Контрагент, Клиент контрагента для интеграции ее с данными основной торговой системы.

Так как объемы информации могут быть достаточно большими, хранить ее лучше в отдельной базе, связанной с основной торговой системой посредством шлюза.

Хранение информации организовать максимально приближенно к хранению ее в 1С УТ.

Сделать два основных регистра

1. Остатки товаров у дистрибуторов.

Измерения: Контрагент, Номенклатура, Количество, Сумма

* 1. Приходы будут оформляться документами Поступление (загружаются РТиУ из УТ)
  2. Расходы будут подгружаться из файла о продажах, предоставленного дистрибутором.

1. Продажи дистрибуторов

Измерения Контрагент, Клиент контрагента, Номенклатура, Количество, Сумма

* 1. Данные будут накапливаться на основании файла о продажах

Создать справочник Клиенты контрагентов.

Реквизиты: Наименование, ИНН, КПП, Канал (спр), ТипКлиента(спр), Регион(спр, связан с таким же в УТ).

Для реализации необходимо создать следующие объекты:

1. Справочники
   1. Контрагенты (аналог справочника в УТ, синхронизация по коду, ИНН)

Наименование, ИНН, КПП, Канал (спр), ТипКлиента(спр), Регион(методика наполнения как в УТ).

* 1. Регионы
  2. Каналы
  3. Типы клиентов
  4. Номенклатура (аналог справочника в УТ, синхронизация по коду, артикулу)

1. Регистры накопления
   1. Остатки.
      1. Измерения
         1. Дистрибутор (Контрагенты)
         2. Номенклатура
      2. Ресурсы
         1. Количество
         2. Сумма
   2. Продажи (оборотный)
      1. Измерения
         1. Дистрибутор (Контрагенты)
         2. КлиентДистрбутора (спр КлиентыКонтаргентов)
         3. Номенклатура
      2. Ресурсы
         1. Количество
         2. Сумма
2. Документы
   1. ПоступлениеТМЦ
      1. Реквизиты шапки
         1. Контрагент
      2. Реквизиты ТЧ
         1. Номенклатура
         2. Количество
         3. Цена
         4. Сумма
      3. Движения
         1. Остатки плюсовые движения
   2. Возврат поставщику
      1. Реквизиты шапки
         1. Контрагент
      2. Реквизиты ТЧ
         1. Номенклатура
         2. Количество
         3. Цена
         4. Сумма
      3. Движения
         1. Остатки плюсовые движения со знаком минус (сторно поступлений)
   3. РеализацияТМЦ
      1. Реквизиты шапки
         1. Дистрибутор
         2. Контрагент
      2. Реквизиты ТЧ
         1. Номенклатура
         2. Количество
         3. Цена
         4. Сумма
      3. Движения
         1. Остатки минусовые движения
         2. Продажи