**Техническое задание на создание внешней обработки для создания коммерческого предложения в спарке 1С УНФ+CRM СТАНДАРТ**

**Общие понятия:**

1. Необходимо разработать внешнюю обработку для создания коммерческого предложения для конфигурации 1С УНФ+CRM СТАНДАРТ
2. Версия продукта: УНФ 1.4.5.25 + CRM 1.0.10 работающие в объединенной конфигурации
3. Версия платформы: 8.2
4. Цель создания обработки: Данная обработка необходима для работы с коммерческими предложениями взамен существующей встроенной печатной формы «Коммерческое предложение» объекта Сделка (продажа), модуля CRM. Использование внешней обработки позволит не затрагивать основную конфигурацию системы.
5. Внешняя обработка должна позволять:
* **1 вариант:** Можно использовать существующую идеологию разработчиков 1С РАРУС и выводить коммерческое предложение как печатную форму из сделки (объект модуля CRM) и использовать нумерацию этого объекта.

**2 вариант:** Документ коммерческое предложение – должен вестись как отдельный документ учета (как заказ покупателя) с собственной нумерацией.

* **Формат вывода печатной формы:** mxl (для быстрой корректировки силами 1С), вывод в MS WORD
1. Необходимо, чтобы в коммерческое предложение подтягивался **Срок поставки Товара,** отдельным столбцом в таблице, по следующему алгоритму: если Товар есть в наличии – подтягивается атрибут «В наличии». Если Товара нет в наличии, но сформирован заказ Поставщику, то срок поставки должен формироваться как: Дата прихода указанная в заказе Поставщику + 3 дня. (Пример: В заказе поставщику срок поступления - 05.07.2013. В таком случае срок поставки в коммерческом предложении должен выводиться как: «До 10.07.2013»). Если заказ поставщику не сформирован на запрашиваемый Товар, то должен Выводиться срок из атрибута параметров **Номенклатуры: срок исполнения (дн.)** в пересчете на недели с округлением.

**Пример:** Срок поставки указанный в реквизитах номенклатуры: **срок исполнения (дн.): 60.** В таком случае в коммерческом предложении срок поставки должен формироваться в неделях по формуле: 60(кол-во дней) /7 (дней в неделе) = 9 недель (с округлением в большую сторону).

**Выводиться должно: «До 9 недель».**

1. Должно выводиться описание Товара из атрибута «Описание» и фотография Товара из атрибута «фотография Товара» в табличной части коммерческого предложения.

**Пример шаблона технико-коммерческого предложения приведен по тексту ниже:**

|  |  |
| --- | --- |
| **Кому:****Должность:****ФИО:****Контактный телефон****E-mail:** | НазваниеКонтрагентаДолжностьКонтактногоЛицаФИОКонтактногоЛицаТелефонКонтактногоЛицаЭлпочтаКонтактногоЛица |

**Технико-Коммерческое Предложение № (НомерКП) от (ДатаСоздания)**

**Уважаемый(-ая) ИОКонтактногоЛица! Благодарим Вас за обращение в нашу компанию.**

**Предлагаем к поставке следующее Оборудование:**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **№****п/п** | **Наименование товара и технические характеристики** | **Кол- во** | **Цена, <Валюта>** | **Скидка, %** | **Сумма, <Валюта>** | **Срок поставки** |
| 1 | **Полное наименование Товара****Артикул:** Данные по артикулу**Страна происхождения Товара:** данные из объекта СПТ номенклатуры**Данные из описания Товара:****Пример описания:****Технические данные:*****Конструкция:***Воздуходувка или насос-компрессор вихревого типа действия, 2-х ступенчатый.Электродвигатель 3-фазный асинхронный 25 кВт, класс защиты IP 54, класс нагревостойкости изоляции F.Воздуходувка используется как в режиме компрессора, так и в вакуумном режиме.Сертификаты качества: CE, ГОСТ-Р, CCC, UL.***Особенности конструкции:*** - Воздуходувка не требует технического обслуживания; - Отсутствие масла в рабочем пространстве воздуходувки позволяет получить полностью безмаслянный нагнетаемый воздух для использования в пищевой, химической промышленности а также в других чистых применениях; - Повышенный ресурс работы установленных подшипников (один из самых нагруженных узлов данного типа оборудования);***Технические характеристики модели:*** - Максимальная производительность: 308 л/с;- Максимальное избыточное давление: 59 кПа;- Предельное остаточное давление: -45 кПа;- Количество ступеней: 2;- Мощность электродвигателя: 25 кВт;- Уровень шума: 73 дБ (А)- Вес: 205 кг. ***Габаритные размеры:***– Высота: 623 мм;– Ширина: 988 мм;– Глубина: 786 мм; – Вес: 211 кг.**Документация:**– инструкция по эксплуатации;– памятка оператору. **Прочие условия:** Гарантийный срок**2RB920-H-.jpg** | **1шт.** | **Цена в указанной валюте (RUB/USD/EUR)** | **По документу** | **Сумма в указанной валюте (RUB/USD/EUR)** | **В наличии****Либо****До (по заказу поставщику + 3 дня)****Либо****До (в неделях) по сроку пополнения.** |
| 2 | **Полное наименование Товара****Артикул:** Данные по артикулу**Страна происхождения Товара:** данные из объекта СПТ номенклатуры**Данные из описания Товара:****Пример описания:**Предназначен для защиты воздуходувки (вакуум-компрессора) от превышения предельно допустимого перепада давления.Позволяет защитить воздуходувку от перегрузки при аварийных режимах работы.front of relief valve_1.jpg**Прочие условия:** Гарантийный срок | **1** | **55,0** |  **-**  | **55,0** |  |
| 3 | **Полное наименование Товара****Артикул:** Данные по артикулу**Страна происхождения Товара:** данные из объекта СПТ номенклатуры**Данные из описания Товара:****Пример описания:**Позволяет защитить рабочее пространство воздуходувки от попадания твердых, взвешенных в нагнетаемом воздухе частиц.Присоединительный размер – 4’’.Filter 2.JPG | **1** | **678,60** |  **-**  | **676,60** |  |
|  | **ИТОГО:** | 3 |  |  | **7 843,29** |  |

**С уважением,**

**Ответственный**

**НазваниеОрганизации**

**Телефон: ТелефонОрганизации**

**Факс: ФаксОрганизации**

**E-mail: Ответственного**

**Web: Сайт**



**Дополнительно: Логотип и реквизиты официального бланка ЮЛ, должны формироваться из БД 1С, т.к. возможно будут использоваться разные Юридические Лица. Наименование на английском в бланке организации формируется на базе поля «Другое» реквизитов организации.**